

مملكة البحرين

وزارة التربية والتعليم

ادارة الامتحانات / قسم الامتحانات المركزية

نموذج الإجابة

تقبل الإجابات الصحيحة الأخرى

امتحان منتصف الفصل الدراسي الأول للتعليم الثانوي للعام ٢٠١٩ / ٢٠٢٠ م

المسار: توحيد المسارات

الزمن: ساعة واحدة

(٦ درجات)

النموذج الأول

اسم المقرر: التسويق

رمز المقرر: سوق ٣٢١

السؤال الأول:

أ) عرف كل ما يأتي :

١- التسويق: نشاط حيوي يسعى إلى إيجاد المستهلك وتلبية حاجاته وفق أدق الموصفات

وصولاً لتحقيق الرضا وبالتالي الولاء.



٢- تجزئة السوق: عملية تقسيم السوق تجزئه إلى مجموعات واضحة على أساس المشترين الذين يحتاجون إلى سلع مختلفة أو مزيج تسويقي مختلف.

٣- السوق: جميع المستهلكين المحتملين الذين يتشابهون في حاجاتهم ورغباتهم، والذين لديهم المقدرة والرغبة في القيام بعملية التبادل من أجل اشباع تلك الحاجات أو الرغبات.

ب) من المسؤول عن إعداد الخطة التسويقية ، موضحا طرائق إعداد الخطة التسويقية؟

* المسؤول عن إعداد الخطة التسويقية: ...المدير/ مستشار الشركة/ اختصاصي يتولى هذه المهمة ١/٢

* طرائق الخطة التسويقية:

- التخطيط التسويقي من الأسفل إلى الأعلى ١/٢
- تحديد الأهداف من أعلى ووضع الخطط من أسفل ١/٢

(٧ درجات)

السؤال الثاني :

١- وضح المقصود بالبيئة التسويقية.

... هي محاط الظروف والعوامل الداخلية والخارجية للمنظمة التي تؤثر وتتأثر في النشاط التسويقي *

٢- حدد على الشكل الآتي عوامل البيئة الخارجية.



مذكرة الامتحان

عوامل البيئة الخارجية

٣- عدد عناصر المزيج التسويقي كأحد عوامل البيئة الداخلية.

- المنتج ١٪
- السعر ٢٪
- التوزيع أو المكان ٥٪
- الترويج ٤٪

السؤال الثالث:

(٧ درجات)

(أ) " لا فرق بين خطوات قرار الشراء لدى المستهلك عند شراء مواد غذائية أو أجهزة إلكترونية ".

حدد خطوات أو مراحل لتخاذل المستهلك قراره الشرائي.

1- إدراك الحاجة $\frac{1}{2}$

2- جمع المعلومات $\frac{1}{2}$

3- تقييم البديل المتاحة $\frac{1}{2}$

4- اختيار البديل الأمثل $\frac{1}{2}$

5- القيام بالشراء الفعلي $\frac{1}{2}$

6- التقييم بعد عملية الشراء $\frac{1}{2}$

(ب) ما خصائص سلوك المستهلك؟

1- إدراك الحاجة $\frac{1}{2}$ وحمر رانع أو سبب .

2- جمع المعلومات $\frac{1}{2}$ تصاير الواقع .

3- تقييم البديل المتاحة $\frac{1}{2}$ على مستقرة وعدها .

4- اختيار البديل الأمثل $\frac{1}{2}$ ارتباط بأهداف وأعمار

(ج) سيارة قيمتها الأصلية ٥٠٠٠ دينار بحريني، وقام معرض بعرضها للبيع بعد القيام بحملة إعلانية وتسويقية فأصبحت قيمة بيع السيارة بالمعرض ٥٢٥٠ دينار بحريني، ما مقدار القيمة المضافة للسيارة؟

$$\text{القيمة المضافة} = 5250 - 5000 = 250 \text{ دينار}$$

انتهت الإجابة